



Safisoft
Softver Innovations



www.safisoft.hu

**Szoftver finanszírozás
és fejlesztés**

Egy professzionális csapat, négy figyelemre méltó, aktív projekt és megszámlálhatatlan zseniális ötlet.

A SafiSoft születése magától értetődő, szinte természetes folyamánya a Safis EVO Inc. tevékenységének. Befektető társaságunk magyar magán-személyek által biztosított tőkével világsikerre alkalmas ötletek alapján fejleszt, támogat és készít fel projekteket a piacrálépésre.

Felkarolni, megvalósítani és piacra vinni világsikerre alkalmas szoftver és applikáció ötleteket

A SafiSoft célja a jelenleg támogatott négy aktív projekten túl, felkarolni, megvalósítani és piacra vinni világsikerre alkalmas szoftver és applikáció ötleteket. Ezen cél elérésében a beáramló ötletek kiválogatása és megfelelő módosítása, adaptálása révén jól működő, nagy forgalmú piacokra vezet be hiánypótló megoldásokat.

A válogatás és adaptálás vezérelveit a valós piaci környezet ismerete, a tényleges igények és a lehetséges alternatív megoldások felmérése, a marketing és gazdaságosság szempontjai adják.

Az IT területén hozzánk áramló nagyszámú ötlet, a jelenleg megvalósítás alatt álló négy projekt, és végül a rendkívüli fejlesztő- és szakembergárdánk birtokában a SafiSoft szoftverfejlesztő vállalkozás valójában már a hivatalos megalapítása előtt megszületett.



Perfect YOU

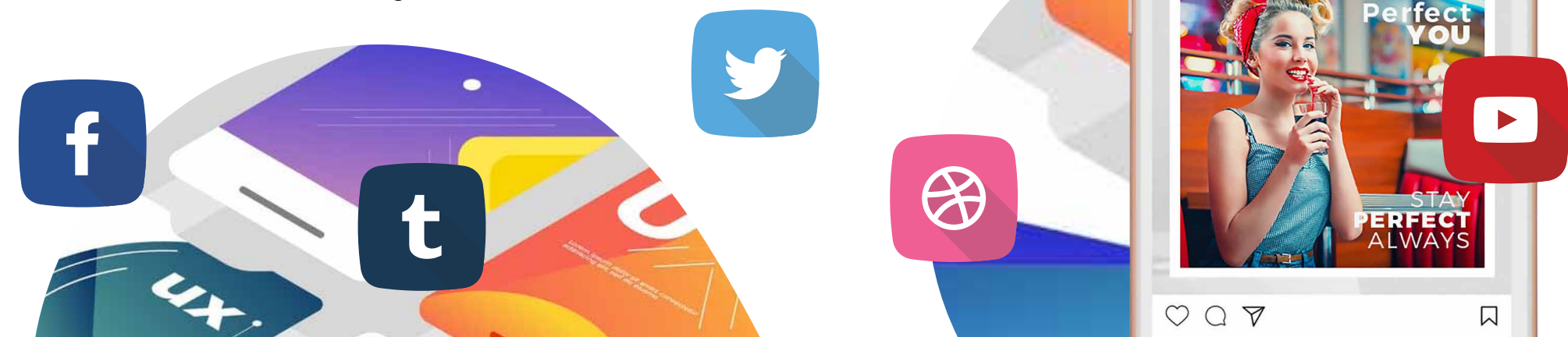
Self “Branding” application

A legnépszerűbb és mai napig leggyorsabban növekvő terület Önmagunk megjelenítése a közösségi médiában és általában a weben. - Az ÉN-Brand kialakítás egy olyan fogalom, amely tudatosan, vagy akár öntudatlanul de az első mobil eszköz használatától, az első közösségi média élménytől kezdve kulcs kérdés.

Nincs senki, aki ha könnyen megtehetné, ne akarna magáról jobb képet festeni, mint ahogyan az magától, minden odafigyelés nélkül “csak úgy” kialakul. Ki ne akarna, jobban kinézni egy fényképen, ki ne irigyelte volna már az ismerőséről készült magazin modell

szintű képeket, ki ne bánta volna már az ízetlen hozzászólásait, amik ha egyszer elmentek, már nem szívhatóak vissza, ki ne vágyna arra, hogy egyéniségként, véleményformálóként, valakiként ismerjék a világhálón.

A “PerfectYOU” alkalmazásunk ezt az álmot hozza kézzelfogható közelségbe. A telefonos alkalmazás a talán legfontosabb területen segít önmagunk legjobbját képviselni, olyan szellemes megoldással, amely eddig még nem jelent meg a világpiacón.



CorpTRADE

Tőzsde Platform

A talán legnagyobb felfordulást és egyértelműen a legnagyobb forgalmat és nyereséget ígérő projektünk egy zártkörű kereskedelmi platform felállítása, mely alapvetően három végtelen bőségben értékesíthető, de eddig, ilyen formában egyáltalán nem értékesített termékre fókuszál.

A termékek megnevezésére titokvédelmi okokból ebben a kiadványban nincs lehetőségünk. Önmagában a termékek a tőzsdei platform szövegkörnyezetében való megnevezése önmagukban óriási üzleti lehetőséget hordoznak.

A koncepció lényege egy a Safis EVO Inc. saját célját kiszolgáló platform alkalmazásának kiterjesztése két olyan termékre, amelyek világszínon sok tízmilliárd dollár értékben kerülnek értékesítésre rendkívül korlátozott körülmények között. Ezeknek egy tőzsdei platformra való felvitele milliárdos üzletet generál.

A projekt jogi előkészítése folyamatban van.



Helpus

Marketing és Sales Automatizálás

A SafiSoft szakmai csapata húsz éves offline és online sales, illetve online-marketing tapasztalattal a háta mögött, konkrét marketing és értékesítés automatizálási platform fejlesztési tapasztalattal rendelkezik. Ennek a felkészültségnek a

birtokában egy olyan rést kíván betölteni az értékesítés és marketing, automata, illetve félautomata támogatásának területén, amit meggyőződésük szerint még egyetlen szoftvernek sem sikerült. (Hasonló példa erre a Prezi)

Telefonos Applikáció - Értékesítés támogatás

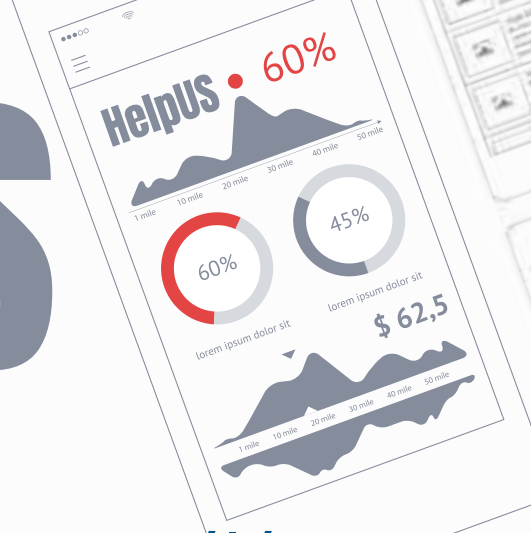
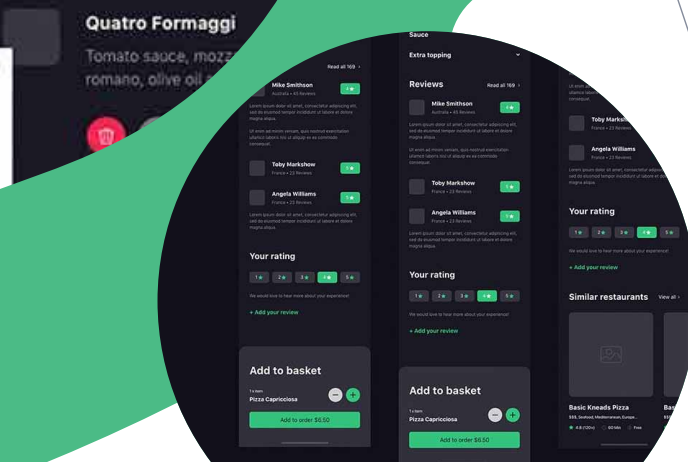
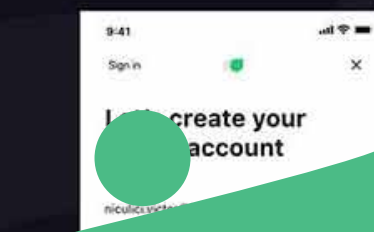
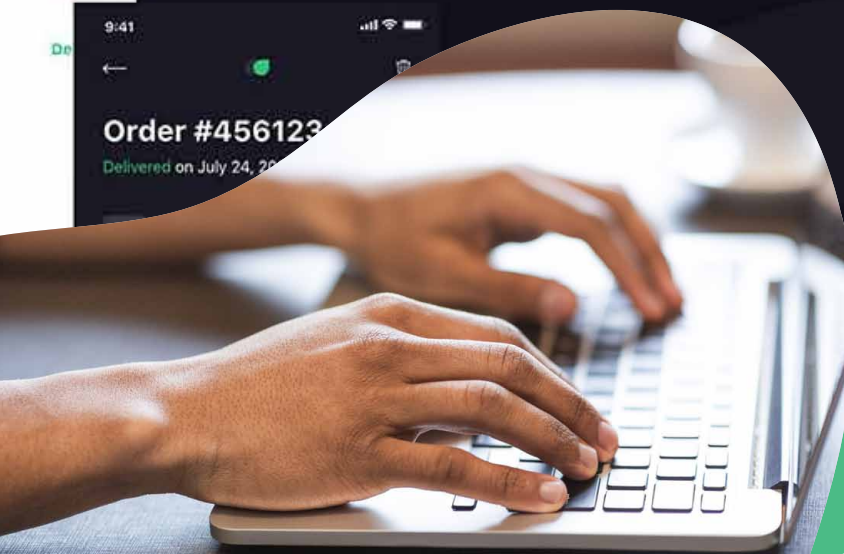
Az alkalmazás célja a hagyományos, alapvetően offline eszközöket alkalmazó üzletkötők munkájának jelentős megkönnyítése, illetve automata rendszerekkel való kiegészítése. A Safis EVO Inc. saját sales csapatát a szoftver béta verziójával támogatva 50% hatékonyságnövekedés elérését tűzte ki célul, ami azt jelenti, hogy akár 100%-kal

megnövelhető az eredményesség. Ez az applikáció egyenesen a frontvonalon dolgozó üzletkötőket célozza meg, akik a legérzékenyebbek egy rendszer valódi használhatóságára. Pontosan tudjuk, hogy mire van szükségük és képesek vagyunk ezt pontosan meg is adni nekik.

Piacméret

Az értékesítéssel foglalkozó cégek és szakemberek aránya ugyan országonként változik, de kimondhatjuk, hogy a munkavállalók igen jelentős

része, közel 10%-a foglalkozik közvetlenül vagy közvetetten értékesítéssel.



SafisCART - Automatizált webáruház

Automatizált Sales, marketing és ultrahatékony eCommers rendszerekkel támogatott online-shop rendszer

Ebben a fejlesztésben öt fő tényező kapott szerepet:

A) Webshopba Integrált marketing automatizálás

A világszinten növekvő igény a "hagyományos" webáruházakban is működtethető kimagasló hatékonyságú értékesítési felületek és értékesítési tölcserék alkalmazására, az automatizált jelölt és ügyfélszerző és gondozó rendszerek nélkülözhetetlensége, a minősítés, cselekvés és valós idejű aktivitás alapján történő személyre szabás és automatizált interakciók szükségessége egy zavarbaejtő lehetőség ajtaját nyitotta meg a csapatunk előtt.



B) Automatizálással gyorsított logisztika

Óriási lehetőséget jelent az egy megrendelésre jutó kiszolgálási idő csökkentése, a kiszolgálás hibaszázalékának csökkentése és az emberi munkaigény csökkentése iránti igény. Az általunk fejlesztett rendszer 10-15 perces teljes csomagátfutási idő helyett 4-5 perces idővel működik, 90%-ban automatizáltan és így kisebb emberi erőforrás igénytel, szinte hibamentesen. (Csomagátfutás lépései: rendelés leadás, számlázás, szállító rendszerbe való rögzítés, a termék összeszedése, csomagolás, csomagellenőrzés, csomaglezárás, szállításra való előkészítés, címkézés, átadás csomagküldésre, vételár beérkezése.)



C) Bolthálózat integrált kezelése

A rendszer alkalmas arra, hogy országos vagy akár nemzetközi szinten kezeljen hagyományos vagy akár franchise bolthálózatokat teljes raktárkészletükkel, készletmozgatással és mindennek nyilvántartásával.



D) Minimális átállási idő

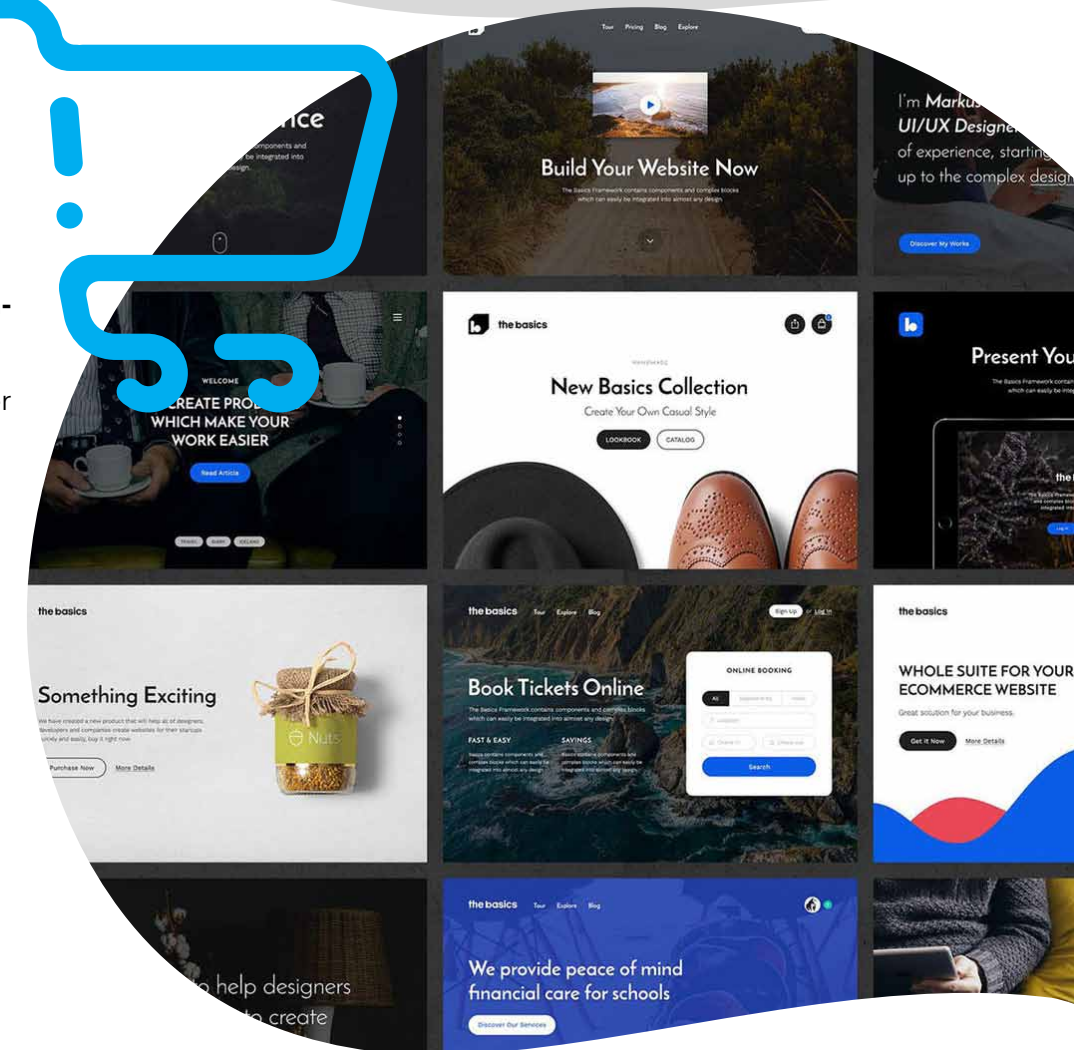
Az egyik webshopról egy másikra való átállás kihívásaitól való félelem visszatartó erejének feloldása teremtett számunkra kimagasló lehetőséget.

Az általunk fejlesztett sales, marketing és hatékonyság központú webshoprendszer tehát a következő célokat hivatott megvalósítani:

- A webshop értékesítésbe ágyazható teljeskörű marketing automatizálás
- Rendkívül hatékony megrendelés és csomagkezelés
- A könnyű migráció

E) Support és fejlesztő csapat

A rendszer hatékony beüzemelése, működtetése és egyedi igény szerinti beüzemelése érdekében fejlesztő csapatunk folyamatosan rendelkezésére áll az ügyfeleinknek.





Safis

SAFIS EVO INC.

telefonszám: +36-70-397-6711

E-mail: projekt@safis.hu

web: www.startup.safis.hu



www.safisoft.hu

SafiSoft ProjektMÁTRIX:

Több vasat tartani a tűzben

A SafiSoft vezetősége elkötelezte magát amellett, hogy folyamatosan több és több fajta projektet képviseljen. Három nagy kategóriát különböztetünk meg:

- 1. Bejáratott piacokon jelenlevő résigényeket kielégítő megoldások**
Komoly munkával megkereshető, mérsékelt nagyságú, de viszonylag kiszámítható és jó pénzt hozó projektek. Ezek a projektek, nem a véletlenre, hanem tudatos problémamegoldó tervezésre, fejlesztésre és aztán a megoldást piacra vivő marketingre alapoznak.
- 2. A zseniális újítások**
Hatalmas siker, vagy szimpla bukás várományos projektek. Itt olyan kreatív, úttörő akár forradalmi ötletek megvalósításáról van szó, amelyekkel kapcsolatosan konkrét piaci tapasztalata senkinek sincs, mert olyasmit hozunk létre, ami eddig még NEM LÉTEZETT.
- 3. A nagy játékosok farvizére tervezett kiegészítő szolgáltatások**
Ha egy ilyen igazán “beüt”, nagy sikerre és felvásárlásra számíthat.



Hozam és Megtérülés

Célunk 3 év alatt legalább 5 jelentős szoftver világpiacra dobása, amelyből legalább az egyik világsikert ér el, és 1 millió fő feletti felhasználóbázissal rendelkezik.

Célunk, hogy 5 év alatt Magyarország és a világ egyik kiemelkedő szoftver-ötlet-felkaroló és megvalósító cégévé nője ki magát a Safisoft vállalat.

Mit jelent ez számokban?

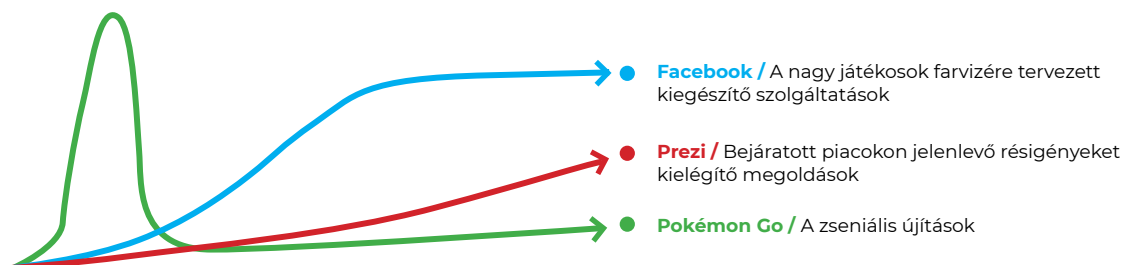
Amennyiben csak az egyik szoftver válik sikeressé és egy (világszinten alacsonynak számító) mindössze 10 millió fős felhasználótábor 20%-a lesz fizető felhasználó, és havonta átlag 5 EUR-t költ kedvenc szoftverének használatára, akkor az éves árbevétel 60 EUR/fő/év, azaz 2 millió-szor 60 EUR = 120 millió EUR, ami kb. 38 milliárd forintnak megfelelő árbevétel. Ennek az összegnek a SafiSoft esetében 70%-a osztalékként kifizethető, azaz 26 milliárd forint osztalék/év.

Ez azt jelenti, hogy egy 200 ezer forint befektetés éves hozama 2,6 millió forint, egy 1 millió forintos befektetés éves hozama 13 millió forint.

A szoftverek gyors elterjedésének a gyártókapacitás nem szab határt. Amennyiben a piac ráharap és egy adott applikáció vagy szoftver hódító útjára indul, akkor nem lehetetlen az akár lehengerlő terjedés sem.

Különböző növekedési és profit koncepciók

Egyes szoftverek lassabb, de egyenletes növekedési pályára állíthatók, és nem hirtelen, nagy, hanem alacsonyabb, de egyenletes, biztos bevételt hoznak a cég konyhájára. Több szoftver piacra dobása jó eséllyel mindkét típusú siker párhuzamos futását vetíti előre, ami stabilitást adhat a vállalatnak és a befektetőknek.



Az iménti számítások, táblázatok és grafikonok nem tartalmazzák az egyes szoftverek esetleges komplett értékesítését egy felvásárló cég számára.

Hozamszámítás táblázatok:

Kifizetett évi osztalék 2 milliárd Ft kezdeti cégértékről indulva és 50%-os osztalék kifizetés mellett.

Befektetett összeg / Cégérték növekedés	2x	10x	25x	100x	1000x
200	20e	100e	250e	1M	10M
500	50e	250e	625e	2.5M	25M
2.5 M	250	1.25M	3.125M	12.5M	125M
5 M	500	2.5M	6.25M	25M	250M

Tulajdonrész értéke 2 milliárd Ft kezdeti cégértékről indulva

Befektetett összeg / Cégérték növekedés	2x	10x	25x	100x	1000x
200	400	2M	5M	20M	200M
500	1M	5M	12.5M	50M	500M
2.5 M	5M	25M	50M	250M	2.5 MM
5 M	10M	50M	100M	500M	5 MM

